

**ANALISIS PERENCANAAN LABA
PADA CV. PERDANAS
DI KUPANG**

SKRIPSI

**Untuk Memenuhi Salah Satu Syarat Guna Memperoleh Gelar
Sarjana Manajemen**



OLEH:

EMERENSIANA TOKAN
NIM: 32115180

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN
FAKULTAS EKONOMIKA DAN BISNIS
UNIVERSITAS KATOLIK WIDYA MANDIRA
KUPANG
2020**

LEMBAR PENGESAHAN

Skripsi ini telah disetujui dan diterima oleh Tim Pembimbing Fakultas Ekonomika dan Bisnis Universitas Katolik Widya Mandira Kupang

Kupang,.....2020

Pembimbing I

Pembimbing II


Drs. Ec. Gaudensius Diuang, MM
NIDN : 0808055291


Maria B.M.G. Wutun SE, MM
NIDN : 0803098302

Kupang,.....2020

Ketua Program Studi Manajemen


Rosadalima Tisu, SE, MM
NIDN: 0825078305

LEMBAR PERSETUJUAN

Skripsi ini telah disetujui dan diterima dengan baik oleh Panitia Ujian Skripsi
pada Program Studi Manajemen Keuangan, Fakultas Ekonomika
dan Bisnis, Universitas Katolik Widya Mandira Kupang
Yang diselenggarakan pada:

Hari/Tanggal : Jumad, 13 Maret 2020
Jam : 10.00 – 12.00 Wita
Tempat : Ruang B 116
Atas Nama : Emerensiana Tokan
Nomor Registrasi : 32115180
Dinyatakan : **LULUS**

PANITIA PENGUJI SKRIPSI

1. Ketua : Drs. Ec. Gaudensius Djuang, MM (.....)
2. Sekretaris : Maria B. M. G. Wutun, SE, MM (.....)
3. Penguji I : Drs. Ec. Sabinus Hatul, MM (.....)
4. Penguji II : Dra. Sukamti, MM (.....)
5. Penguji III : Drs. Ec. Gaudensius Djuang, MM (.....)

MENGETAHUI

Dekan Fakultas
Ekonomika dan Bisnis



Jon Sewa Adrianus, SE, MM
NIDN : 0809055901

Ketua Program
Studi Manajemen



Rosadalinia Tisu, SE, MM
NIDN : 0825078305

MOTTO DAN PERSEMBAHAN

MOTTO

“Yakin saja, jika kita melibatkan Tuhan dalam setiap urusan kita,
maka tiada hal yang tidak mungkin”.

PERSEMBAHAN

Skripsi ini dipersembahkan untuk :

1. Yang tersayang: Bapak Simon Tokan dan Mama Dominika Lipat Ola yang telah dengan susah payah membesarkan dan membanting tulang mencari nafkah untuk membiayai pendidikanku serta doa yang ada selamai ni.
2. Kepada saudara-saudariku tecinta: Kakak Rosytha Tokan, Adik Monika Tokan dan Rikardus Tokan yang selalu mendukung dan memberikan semangat dalam mengerjakan skripsi ini.

KATA PENGANTAR

Puji dan syukur penulis panjatkan kepada Tuhan Yang Maha Kuasa karena hanya atas segala rahmat dan berkatNya, sehingga penulis dapat menyelesaikan penelitian dan penulisan skripsi ini dengan judul **“Analisis Perencanaan Laba Pada CV. Perdnas Di Kupang”** diajukan guna memenuhi syarat dalam memperoleh gelar Sarjana Manajemen pada Fakultas Ekonomika dan Bisnis Universitas Katolik Widya Mandira Kupang.

Dengan selesainya penyusunan tugas akhir ini, penulis menyampaikan ucapan terimakasih kepada:

1. Rektor Universitas Katolik Widya Mandira Kupang beserta Staf, yang telah memberikan kesempatan dan fasilitas kepada penulis untuk mengikuti dan menyelesaikan pendidikan di Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomika dan Bisnis Universitas Katolik Widya Mandira Kupang.
2. Dekan dan Wakil Dekan Fakultas Ekonomika dan Bisnis Universitas Katolik Widya Mandira Kupang yang telah membantu dalam segala urusan administrasi umum maupun akademik selama perkuliahan.
3. Ketua dan Sekretaris Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomika dan Bisnis Universitas Katolik Widya Mandira Kupang, yang telah memberikan kesempatan, motivasi dan masukan dalam penyelesaian skripsi ini.
4. Bapak Drs. Ec. Gaudensius Djuang, MM, selaku Dosen Pembimbing I, Ketua Panitia Ujian dan Penguji III yang telah memberikan masukan perbaikan, motivasi dan telah meluangkan waktu untuk penulis dalam mengerjakan skripsi.

5. Ibu Maria B.M.G. Wutun, SE, MM, selaku Dosen Pembimbing II dan Sekretaris Panitia Ujian yang telah memberikan masukan, perbaikan, motivasi dan telah meluangkan waktu untuk penulis dari awal hingga selesainya tugas akhir ini.
6. Bapak Drs. Ec. Sabinus Hatul, MM selaku penguji I yang telah meluangkan waktu untuk memberikan ujian skripsi serta masukan dan saran dalam penyelesaian penyusunan skripsi.
7. Ibu Dra. Sukamti, MM selaku penguji II yang telah meluangkan waktu untuk memberikan ujian skripsi serta masukan dan saran dalam penyelesaian penyusunan skripsi.
8. Seluruh Dosen pengajar Fakultas Ekonomika dan Bisnis Universitas Katolik Widya Mandira Kupang yang telah memberikan ilmu pengetahuan serta bimbingan selama mengikuti perkuliahan.
9. Pegawai tata usaha dan perpustakaan yang sangat membantu dalam menyiapkan segala keperluan perkuliahan dan kelancaran penyusunan skripsi.
10. Pimpinan dan segenap karyawan perusahaan CV. Perdanas Kupang yang telah menerima dan membantu penulis dalam memberikan data untuk penulisan skripsi.
11. Teman-teman serta semua pihak yang telah membantu penulis, sehingga tugas akhir ini dapat terselesaikan.

Kupang,2020

Penulis

DAFTAR ISI

	Halaman
LEMBAR PENGESAHAN.....	ii
LEMBAR PERSETUJUAN.....	iii
MOTTO DAN PERSEMBAHAN.....	iv
KATA PENGANTAR.....	v
DAFTAR ISI.....	vii
DAFTAR TABEL.....	ix
DAFTAR GAMBAR.....	x
DAFTAR LAMPIRAN.....	xi
ABSTRAK.....	xii
BAB 1 PENDAHULUAN	
A. Latar Belakang.....	1
B. Rumusan Masalah.....	5
C. Tujuan Penelitian.....	5
D. Manfaat Penelitian.....	5
BAB II LANDASAN TEORI	
A. Konsep Perencanaan Laba.....	7
B. Pendapatan.....	9
C. Biaya.....	11
D. Harga.....	18
E. Analisis <i>Break Even Point</i>	21
F. Margin Kontribusi.....	25
G. Margin Of Safety.....	25

H. Penelitian Terdahulu.....	26
I. Kerangka Berpikir.....	29
BAB III METODE PENELITIAN	
A. Tempat dan Waktu Penelitian.....	31
B. Jenis Data.....	31
C. Teknik Pengumpulan Data.....	32
D. Definisi Operasional.....	32
E. Teknik Analisis Data.....	33
BAB IV HASIL ANALISIS DAN PEMBAHASAN	
A. Produksi.....	36
B. Pemasaran.....	37
C. Klasifikasi Biaya.....	38
D. Pembahasan.....	46
BAB V PENUTUP	
A. Kesimpulan.....	60
B. Saran.....	60
DAFTAR PUSTAKA.....	62
LAMPIRAN.....	64

DAFTAR TABEL

	Halaman
Tabel 1.1 Data Penjualan Produk Mebel.....	3
Tabel 1.2 Perkembangan Laba Produk Tempat Tidur.....	4
Tabel 4.1 Daftar Harga Produk Mebel Pada CV. Perdanas.....	37
Tabel 4.2 Biaya Gaji Pada CV. Perdanas Tahun 2016-2018.....	38
Tabel 4.3 Biaya Penyusutan Mesin Dan Peralatan Produk Tempat Tidur Pada CV. Perdanas Tahun 2016-2018.....	40
Tabel 4.4 Komponen Biaya Tetap Produk Tempat Tidur Pada Pada CV. Perdanas Tahun 2016-2018.....	40
Tabel 4.5 Biaya Bahan Penolong Tempat Tidur Pada CV. Perdanas Tahun 2016-2018.....	41
Tabel 4.6 Biaya Bahan Penolong Produk Tempat Tidur Pada CV. Perdanas Tahun 2016-201.....	45
Tabel 4.7 Komponen Biaya Variabel Produk Tempat Tidur Pada CV. Perdanas Tahun 2016-2018.....	45
Tabel 4.8 Total Biaya Tetap, Realisasi Produksi dan Biaya Variabel Pada CV. Perdanas Tahun 2016-2018.....	46

DAFTAR GAMBAR

	Halaman
Gambar 2.1 Grafik <i>Break Even Point</i>	23
Gambar 2.2 Grafik BEP Dengan Pendekatan Margin Kontribusi.....	23
Gambar 2.3 Skema Kerangka Pemikiran.....	30
Gambar 3.1 Grafik <i>Break Even Point</i>	34
Gambar 3.2 Grafik BEP Dengan Pendekatan Margin Kontribusi.....	35
Gambar 4.1 Grafik BEP Terhadap Penjualan dan Biaya Pada CV. Perdanas Tahun 2016.....	48
Gambar 4.2 Grafik BEP Terhadap Penjualan dan Biaya Pada CV. Perdanas Tahun 2017.....	49
Gambar 4.3 Grafik BEP Terhadap Penjualan dan Biaya Pada CV. Perdanas Tahun 2018.....	51
Gambar 4.4 Grafik Margin Kontribusi Tahun 2016.....	52
Gambar 4.5 Grafik Margin Kontribusi Tahun 2017.....	53
Gambar 4.6 Grafik Margin Kontribusi Tahun 2018.....	54

DAFTAR LAMPIRAN

	Halaman
Lampiran 1 Permohonan Izin Penelitian.....	64
Lampiran 2 Balasan Permohonan Izin Penelitian.....	65

ABSTRAK

Emerensiana Tokan, NIM 32115180 dengan judul skripsi “**Analisis Perencanaan Laba Pada CV. Perdanas Di Kupang**”. Penulisan skripsi ini di bawah bimbingan Bapak Drs. Ec. Gaudensius Djuang, MM selaku Pembimbing I dan Ibu Maria B.M.G. Wutun, SE, MM selaku pembimbing II.

Masalah yang ditemukan dalam penelitian ini adalah volume penjualan yang menurun, hal ini dipengaruhi oleh laba yang mengalami penurunan. Rumusan masalah dalam penelitian ini adalah: (1) berapa tingkat penjualan tempat tidur CV. Perdanas Kupang agar tidak memperoleh laba dan tidak mengalami kerugian (2) penjualan untuk mendapatkan laba maksimal pada CV. Perdanas Kupang mendapatkan laba maksimal. Tujuan dalam penelitian ini adalah untuk mengetahui tingkat penjualan tempat tidur agar CV. Perdanas mencapai *Break Even Point* dan mengetahui banyaknya penjualan tempat tidur agar CV. Perdanas mendapatkan laba maksimal.

Data yang diperoleh dalam penelitian ini adalah data primer dan sekunder, data kualitatif dan kuantitatif. Teknik pengumpulan data yang digunakan dalam penelitian ini adalah wawancara dan dokumentasi. Metode analisis data yang digunakan adalah analisis *Break Even Point* (BEP) untuk mengetahui tingkat penjualan pada titik impas, menghitung target penjualan dan membuat perencanaan laba.

Hasil analisis data menunjukkan bahwa: (1) Nilai penjualan dari tahun 2016-2018 selalu berada di atas *Break Even Point*. Nilai penjualan tempat tidur tahun 2016 sebesar Rp 37.500.000 sedangkan nilai *Break Even Point* sebesar Rp 19.493.005 atau 13 unit tempat tidur dengan target penjualan sebesar Rp 45.740.771. Nilai penjualan tempat tidur tahun 2017 sebesar Rp 34.500.000 sedangkan nilai *Break Even Point* sebesar Rp 19.664.901 atau 13 unit tempat tidur dengan target penjualan sebesar Rp 46.201.411. Nilai penjualan tempat tidur tahun 2018 sebesar Rp 28.500.000 sedangkan nilai *Break Even Point* sebesar Rp 20.199.273 atau 14 unit tempat tidur dengan target penjualan sebesar Rp 47.407.593. (2) Margin kontribusi tahun 2016 sebesar Rp 21.440.000. Tahun 2017 sebesar Rp 19.528.000. Tahun 2018 sebesar Rp 15.722.000. (3) Margin Of Safety tahun 2016 sebesar Rp 34.638.750 atau 92,37%. Tahun 2017 sebesar Rp 26.023.350 atau 75,43%. Tahun 2018 sebesar Rp 8.299.200 atau 29,12%. (4) Perencanaan laba untuk tempat tidur tahun 2020 sebesar Rp 10.860.801 dengan volume penjualan sebesar Rp 39.874.637 atau 27 unit tempat tidur.

Berdasarkan hasil analisis, disarankan perusahaan sebaiknya melakukan analisis titik impas yang dapat memberikan agar informasi biaya produk yang akurat, sehingga dapat mengetahui besarnya penjualan untuk mencapai laba yang diinginkan.

Kata kunci: *Break Even Point*, Laba Maksimal, Target Penjualan dan Nilai Penjualan